



## **Renato Zamora Lagos**

Octubre 12, 1951

569-8830.2706

[renato.zamora1@gmail.com](mailto:renato.zamora1@gmail.com)

### **Resumen:**

Profesional con sólidos conocimientos, experiencia y habilidades en el ámbito comercial, áreas de marketing, ventas, educación e implementación de herramientas de apoyo a la gestión de equipos comerciales CRM.

Cargos desempeñados: representante comercial, supervisor, gerente regional y de ventas, gerente unidad de soporte de marketing y de CRM, y líder de proyectos en compañía multinacional.

Visión de negocios, planificación estratégica, capacidad analítica, facilidad para tomar decisiones, definir objetivos y planes de acción concentrados en el mercado, clientes, desafíos y resultados; me caracterizo por la facilidad para formar y liderar equipos comerciales con el fin de generar demanda, relaciones de confianza y la venta de los productos y servicios asignados (Fuente: Target DDI Evaluación 360°)

### **Experiencia Profesional**

#### **Bombas de Pozo Limitada - Representante Comercial - marzo 2016 – al presente**

Representante Comercial para empresa nacional líder en Chile y ahora incursionando en Perú en equipos y suministros de sólidas marcas de equipos de bombeo de pozos profundos y tuberías planas de impulsión en el mercado hidráulico, cuyas áreas de negocio más representativas son: motores, bombas, mangueras planas flexibles, líneas de equipamientos, accesorios, asesorías e instalaciones en terreno.

Sectores de demanda: Minería, Metalurgia, Industrial, Sanitarias, Agrícolas, Pesqueras y FFAA

#### **Medicine Laser - Representante Comercial y Gerente de Ventas – diciembre 2013 - agosto 2015**

Ventas de equipos de alta tecnología e innovación, desarrollados en EEUU, Alemania y otros, aprobados por la FDA, amplio respaldo científico y clínico, posicionados en el ámbito dermatológico y biomédico. - Propósito, entregar innovadoras soluciones, que reúnen los más altos estándares de calidad, aprobación y beneficios tanto para sus clientes y pacientes.

Cargos desempeñados: vendedor, team leader de equipos y actualmente en la gerencia de ventas para Chile y Perú - Renuncia Voluntaria.

**IMT y Go Pharma Solutions - marzo 2010 - noviembre 2013**

Director Comercial y Director de Equipos Comerciales - Consultor Asociado Independiente  
Renuncia Voluntaria

**Escuela de Negocios – Universidad de Chile - abril de 2008 - diciembre de 2009**

Director Diploma Gestión Comercial

**Roche Chile Limitada - mayo de 1980 - septiembre de 2007**

Gerente Ventas, Gerente Unidad Soporte MKT & CRM - Cargos Desempeñados: Vendedor, Supervisor, Gerente Regional y Comercial, Gerente Unidad Soporte Marketing & Ventas, Líder de Proyectos de Comunicación Fuerzas de Ventas, Productividad y de CRM - Renuncia Voluntaria

**Educación****Estudios Universitarios: Universidad de Chile**

Egresado Química & Biología,  
Diplomado en Marketing Estratégico y Marketing CRM  
Administración & Finanzas

**Cursos Nacionales y Extranjeros:**

Marketing Estratégico y Relacional  
Tamaño, estructura y distribución de UEN  
Técnicas Profesionales de Ventas  
Liderazgo Situacional  
Comunicación Efectiva  
Trabajo de Equipos  
Productividad

**Idioma**

inglés nivel medio avanzado

**Hobbies**

Tenis, runnig, artes marciales, football

**Otros antecedentes:**

Linkedin.com  
Google

junio 2017